Rubrica

MINISTÉRIO DA FAZENDA

SEGUNDO CONSELHO DE CONTRIBUINTES

Processo: 10830.002469/96-15

Acórdão : 201-74.302

Sessão : 21 de março de 2001

Recurso: 113.469

Recorrente: DRJ EM CAMPINAS - SP
Interessada: B & M do Brasil Industrial Ltda.

IPI - EQUIPARAÇÃO COMPULSÓRIA - REVENDA DE BENS DE PRODUÇÃO POR ESTABELECIMENTO INDUSTRIAL — O artigo 10, parágrafo único, do RIPI/82, alcança precisamente a revenda de matérias-primas, produtos intermediários ou material de embalagem. Não se enquadram em nenhuma destas três situações os produtos que não se destinam a emprego em processo industrial; mas, sim, a consumidor final, no estado em que se encontram. NORMAS PROCESSUAIS - COMPETÊNCIA - Nos termos do Decreto nº 2.562, de 27.04.98, a competência para julgar os processos, cuja matéria, objeto do litígio, decorra de lançamento de ofício de classificação de mercadorias relativa ao IPI, é do Terceiro Conselho de Contribuintes. Dessa forma, deve o presente processo ser remetido àquele Conselho, a fim de que decida sobre o item referente à classificação de mercadorias. Recurso de ofício negado em relação à revenda de bens, e declinada a competência em favor do Terceiro Conselho de Contribuintes relativamente à classificação fiscal.

Vistos, relatados e discutidos os presentes autos de recurso interposto por: DRJ EM CAMPINAS – SP.

ACORDAM os Membros da Primeira Câmara do Segundo Conselho de Contribuintes, por unanimidade de votos: I) em negar provimento ao recurso de ofício em relação à revenda de bens; e II) em declinar a competência em favor do Terceiro Conselho de Contribuintes, relativamente à classificação fiscal.

Sala das Sessões, em 21 de março de 2001

Jorge Freire

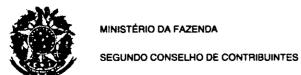
Presidente-

Serafim Fernandes Corrêa

Relator

Participaram, ainda, do presente julgamento os Conselheiros Luiza Helena Galante de Moraes, Rogério Gustavo Dreyer, Gilberto Cassuli, José Roberto Vieira, Antonio Mário de Abreu Pinto e Sérgio Gomes Velloso.

lao/cf



Acórdão : 201-74.302

Recurso : 113.469

Recorrente: DRJ EM CAMPINAS - SP

RELATÓRIO

Adoto como relatório o do Julgamento de Primeira Instância de fls. 341/343, que leio em Sessão.

Acresço mais o seguinte.

A DRJ em Campinas – SP julgou improcedente o lançamento.

Por força do art. 34, inciso I, do Decreto nº 70.235/72, com a redação dada pela Lei nº 8.748/93, foi interposto recurso de ofício ao Segundo Conselho de Contribuintes.

É o relatório

Acórdão : 201-74.302

VOTO DO CONSELHEIRO SERAFIM FERNANDES CORRÊA

Do exame do presente processo, verifica-se que o auto de infração abrange dois itens distintos: o **primeiro**, no qual a empresa foi autuada por revenda de insumos sem lançamento do IPI, apurada no período 01/92 a 12/95, e o **segundo**, em que a autuação diz respeito a entradas de insumos com classificação fiscal errônea.

Os dois itens foram julgados improcedentes pela autoridade monocrática.

Quanto ao primeiro, a Ementa assim resumiu a decisão:

"O artigo 10, parágrafo único, do RIPI/82 alcança precisamente a revenda de matérias-primas, produtos intermediários ou material de embalagem. Não se enquadram em nenhuma destas três situações os produtos que não se destinam a emprego em processo industrial, mas sim a consumidor final, no estado em que se encontram."

E os seus fundamentos estão às fls. 344/349, que a seguir vão transcritos:

"Iniciando a análise de mérito pela controvérsia acerca da revenda de bens de produção, cabe assinalar os pressupostos básicos elencados no art. 10, § único, do RIPI/82, pelos quais um contribuinte fica, em uma operação puramente comercial, equiparado a estabelecimento industrial, e, por consequência, obrigado ao lançamento do IPI.

Esses pressupostos são: a) ser estabelecimento industrial; b) dar saída a matérias-primas, produtos intermediários ou material de embalagem; c) que estes insumos tenham sido adquiridos de terceiros e d) que o destinatário industrialize ou revenda tais produtos.

Sabe-se que a autuada é estabelecimento industrial e que os produtos referidos no primeiro item da autuação foram adquiridos de terceiros. Portanto, não há controvérsias em relação às letras "a" e "c" do parágrafo precedente. Cinge-se o litígio aos outros dois pressupostos.

Primeiramente, frise-se que, para a adequada análise do dispositivo citado, é de suma importância o correto entendimento do que seja "matéria-prima" e "produto intermediário", para efeitos fiscais. Eis o que se encontra na jurisprudência:

Acórdão : 201-74.302

"Matéria-prima é, em geral, toda a substância com que se fabrica alguma coisa e da qual é obrigatoriamente parte integrante. Exemplos: o minério de ferro na siderurgia, integrante do ferro-gusa; o calcário, na industrialização do cimento, parte integrante do novo produto - cimento; o bambu ou o eucalipto, na indústria da autora (indústria de papel), integrante do novo produto - papel, etc."

"Produto intermediário (assim denominado porque proveniente de indústria intermediária própria ou não) é aquele que compõe ou integra a estrutura físico-química do novo produto, via de regra sem sofrer qualquer alteração em sua estrutura intrínseca. Exemplos: pneumáticos, na indústria automobilística, e dobradiças, na marcenaria, compondo ambos os produtos novos (sem que sofram qualquer alteração em suas estruturas intrínsecas) - o automóvel e o mobiliário; a cola, ainda na marcenaria, que, muito embora alterada em sua estrutura intrínseca, vai integrar o novo produto - mobiliário." (trecho de uma sentença da 2º Vara da Justiça Federal de Minas Gerais)

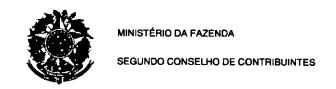
Observe-se que os dois conceitos estão relacionados com futuros processos de industrialização, ou seja, representam bens que serão utilizados na fabricação de alguma outra coisa.

Também é interessante notar que cada exemplo citado se compõe de um bem e da sua respectiva destinação "pneumáticos, na indústria automobilística,," o que novamente evidencia a vinculação do conceito à destinação do objeto.

Daí, infere-se que um determinado bem pode ou não ser considerado matéria-prima, dependendo de sua utilização. Da mesma forma como uma fita, um cabo, pode ou não ser considerado produto intermediário, dependendo do destino a ser dado a estes produtos.

Ou seja: um certo material, para ser classificado como matéria-prima ou produto intermediário, necessariamente, deve pressupor um futuro processo de industrialização.

Assim, quando um indivíduo efetua a compra de um pneumático para o seu veículo usado, não está adquirindo um produto intermediário, mas simplesmente uma mercadoria.



Acórdão : 201-74.302

Trazidos a lume os conceitos de "matéria prima" e "produto intermediário", pode-se retomar a discussão acerca do art. 10, § único, do RIPI/82, para que se compreenda a sua essência.

É oportuno lembrar que a tributação do IPI está sempre relacionada à uma operação de industrialização. Com efeito, as operações estritamente comerciais não constituem, via de regra, fato gerador do IPI.

Neste contexto, cabe observar que o lançamento do IPI nas revendas de matérias-primas, produtos intermediários e material de embalagem, também se relaciona à futuras industrializações, que utilizarão estes bens como insumos. Tal procedimento evita a quebra na cadeia de créditos, resguardando a não-cumulatividade do imposto.

Ressalte-se ainda que o último pressuposto citado ("que o destinatário industrialize ou revenda tais produtos"), ao excluir a operação de venda a consumidor final, confirma o entendimento acima exposto. Note-se que, na venda a consumidor final, estaria, de imediato, descartada a possibilidade de uma industrialização subsequente, que utilizasse aquele bem.

Na mesma linha de raciocínio, vale mencionar o PN CST n° 311/71, editado na vigência do DL 34/66 (art. 2°) - base legal do dispositivo analisado, assim ementado:

"Revenda de matérias-primas, produtos intermediários e material de embalagem, adquiridos para emprego no processo industrial.

- 1) Revenda a outros industriais e a comerciantes de bens de produção, optantes pela equiparação a industrial: incidência do IPI, com utilização normal do crédito.
- 2) Revenda a não contribuintes: não incidência, obrigatório o estorno do crédito."

Deste modo, é imprescindível saber se os produtos em questão se enquadram como produtos intermediários, que, como visto, é o conceito mais próximo deles, e não apenas em relação à autuada, mas também em relação aos destinatários das referidas vendas. Para isso, é necessário averiguar qual o papel destes bens, tanto na origem, quanto no destino

Acórdão : 201-74.302

Nesse sentido, nota-se que o autuante não esclarece porque considerou os cabos e fitas como insumos. Por seu turno, a impugnante alega ser puramente comercial a sua atividade em relação a tais produtos.

Diante desse impasse, foi solicitada a diligência de fls.300/302, com o objetivo de identificar precisamente a condição dos cabos e fitas consignados na autuação.

A informação fiscal de fls. 317/319 explicita que os cabos e fitas são aplicados no processo produtivo da empresa, discriminando o produto final onde cada um deles é empregado. Entretanto, ressalva sempre que a maior parte destas fitas e cabos é revendida, enquanto que apenas uma pequena parcela é utilizada na confecção do produto descrito.

Vale transcrever o trecho em que o diligenciante faz uma análise comparativa entre a relação insumo/produto e o total das aquisições e revendas de cabos e fitas (fls. 318):

"Concluímos que em relação ao total das aquisições, as quantidades consumidas na produção de produtos de sua fabricação são muito pouco significativas (entre 1% e 2%).

Diante de percentuais tão irrisórios, concluímos pela impossibilidade de industrialização dos produtos levando-se em conta a capacidade de incorporação destes produtos no processo industrial e as quantidades adquiridas conforme acima descrito na coluna "TOTAL ADQUIRIDO EM MTS ANOS 92/95".

Caso fosse possível a utilização integral dos insumos haveria um incremento superior a 100000%, ou seja 1000 vezes a quantidade produzida ..."

Constata-se, assim, que se tratam, em sua maioria, de produtos adquiridos com o fim específico de revenda, não se verificando, desde o momento de sua aquisição pela interessada, os requisitos básicos para a sua caracterização como insumos, haja vista a total incompatibilidade entre as quantidades adquiridas e o consumo potencial destes bens no processo de industrialização.

Em relação aos destinatários, a situação não é diferente.

Acórdão : 201-74.302

De acordo com os autos, a empresa fabrica antenas de TV e acessórios, bem como revende fitas e cabos de transmissão.

Sabe-se que estas antenas de TV vão ser instaladas em residências, edifícios, etc., e que esta operação consome uma quantidade de fita ou cabo que varia de acordo com o local de instalação. Deste modo, é razoável presumír que o consumo de fitas e cabos nas operações de instalação de antenas e seus acessórios é bastante superior ao consumo na fabricação destes.

Assim, seguindo a cadeia comercial destes produtos, pode-se vislumbrar que os últimos destinatários das fitas e cabos em questão serão consumidores finais e não indústrias, o que, como visto, também compromete a tese fiscal.

Ressalte-se que os destinatários constantes dos autos são comerciantes varejistas, conforme doc. de fls. 200/203 e 320/327, e este fato também reforça o argumento de que as fitas e cabos não seriam insumos, posto que chegariam aos consumidores finais sem passar por qualquer processo de industrialização.

Vale lembrar que, via de regra, as indústrias não adquirem seus insumos junto a comerciantes varejistas.

Deste modo, se torna insustentável a qualificação de insumos para as fitas e cabos em questão, tanto em relação à autuada, quanto em relação aos destinatários destes produtos, o que prejudica totalmente o enquadramento das operações em pauta no mencionado dispositivo do RIPI/82.

Não bastassem essas considerações acerca da qualificação dos cabos e fitas, há, nos autos, evidências de que, senão a totalidade, pelo menos uma parte considerável destes produtos teria sido produzida na Zona Franca de Manaus e, portanto, gozaria de isenção do IPI.

Acompanha a impugnação uma relação de notas fiscais, com cópias de algumas delas, as quais discriminam vendas de cabos e fitas efetuadas pela empresa Same da Amazônia S/A (ZF-Manaus) às empresas Pirelli Cabos S/A e Same da Amazônia S/A (São Paulo), que, por sua vez, teriam revendido estes produtos à autuada.

A empresa Pirelli Cabos S/A, por seu turno, declarou que todos os produtos mencionados em tal histagem são produzidos na Zona Franca de Manaus (doc. de fls. 211).

Acórdão : 201-74.302

Além disso, observa-se, pelo doc. de fls. 66 e relação de fls. 67/88, que tanto os fabricantes, quanto os distribuidores de fitas e cabos, não lançavam o IPI nas vendas feitas à B&M.

Saliente-se que este fato ficou caracterizado no decorrer do procedimento fiscal. Portanto, já deveria, desde aquele momento, ter despertado o seguinte questionamento: por que os fabricantes, que são os "verdadeiros" contribuintes do IPI, bem como seus distribuidores, estariam deixando de lançar o imposto nas vendas que efetuavam?

Provavelmente, a razão consistiria no fato de estes produtos gozarem de algum tipo de isenção. Assim, tudo indica tratar-se de produtos fabricados na Zona Franca de Manaus.

Nesse contexto, vale destacar o PN CST nº 154/75, assim ementado:

"A isenção do IPI conferida aos produtos industrializados na Zona Franca de Manaus, embora por prazo certo e sob condições, tem caráter objetivo, beneficiando o produto em todas as operações posteriores de comercialização, no varejo ou por atacado, efetuadas em qualquer ponto do território nacional." (grifos acrescidos).

Conclui-se, deste modo, pela improcedência do primeiro item da autuação, referente às revendas de cabos e fitas de transmissão."

Do exame de tais fundamentos, constata-se não haver reparos a decisão recorrida que abordou a questão de forma ampla, não deixando margem a dúvidas quanto à sua correção, motivo pelo qual manifesto-me pela manutenção da decisão recorrida.

Quanto ao segundo item, nos termos do Decreto nº 2.562, de 27.04.98, a competência para julgar os processos, cuja matéria, objeto do litígio, decorra de lançamento de ofício de classificação de mercadorias relativa ao IPI, é do Terceiro Conselho de Contribuintes. Dessa forma, deve o presente processo ser remetido àquele Conselho a fim de que decida sobre o item referente à classificação de mercadorias.

Antes de concluir o presente voto, registro que o artigo 10 do Decreto nº 70.235/72 estabelece:

"Art. 10. O auto de infração será lavrado por servidor competente, no local da verificação da falta, e conterá obrigatoriamente:



Acórdão : 201-74.302

I - a qualificação do autuado;

II - o local, a data e a hora da lavratura;

III - a descrição do fato;

IV - a disposição legal infringida e a penalidade aplicável:

V - a determinação da exigência e a intimação para cumprí-la ou impugnála no prazo de 30 (trinta) dias;

VI - <u>a assinatura do autuante e a indicação de seu cargo ou função e o número de matrícula</u>." (negritei e grifei).

No entanto, constata-se que o Auditor Fiscal que lavrou o Auto de Infração de fls. 01/44 somente assinou a folha de número 02, deixando de faze-lo em relação a folha 01 e às folhas de 03 a 44, onde constam, expressamente, o seu nome e matrícula. Embora essa omissão não tenha sido alegada pela defesa, entendo de bom alvitre que, ao retornar o presente processo à repartição de origem, o Auditor seja convidado a apor sua assinatura nas folhas anteriormente citadas.

Isto posto, nego provimento ao recurso de ofício, em relação à revenda de insumos, para manter a decisão recorrida, e declino da competência em favor do Terceiro Conselho de Contribuintes para que julgue o litígio, relativamente à classificação fiscal, nos termos do que dispõe o Decreto nº 2.562, de 27.04.98

É o meu voto.

Sala das Sessões, em 21 de março de 2001

SERAFIM FERNANDES CORRÊA